

Dersin Adı	Kodu	Yarıyılı	T+U	Kredisi	AKTS
Pazarlama Mevzuatı	2211417	IV	2+0	2	2
Ön Koşul Dersler					
Dersin Dili	Türkçe				
Dersin Türü	Mesleki				
Dersin Koordinatörü					
Dersi Veren					
Dersin Yardımcıları					
Dersin Amacı	Öğrencinin, sektör ve ürünün özelliklerine göre satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırabilmesini; mevzuata göre satışla ilgili belgelerin uygunluğunu kontrol edebilmesini, sektör ve ürünün özelliklerine göre satış personelinin mevzuat hakkında eğitebilmesini; mevzuata göre satış faaliyetlerinin uygunluğunu takip edebilmesini sağlamaktır.				
Dersin Öğrenme Çıktıları	Bu ders sonunda öğrenci; 1. Pazarlama mevzuatını hakim olabilir, 2. Pazarlama mevzuatına uygun davranır. 3. Satış personelinin yönlendirecek nitelikte olabilir.				
Dersin İçeriği	Satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırmak, Satışla ilgili belgelerin mevzuata uygunluğunu kontrol etmek, Satış personelinin mevzuat hakkında eğitmek, Satış faaliyetlerinin mevzuata uygunluğunu takip etmek				
Haftalar	Konular				
1	Satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırmak				
2	Satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırmak				
3	Satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırmak				
4	Satış faaliyetlerine ilişkin kanun, yönetmelik vb. araştırmak Satışla ilgili belgelerin mevzuata uygunluğunu kontrol etmek				
5	Satışla ilgili belgelerin mevzuata uygunluğunu kontrol etmek				
6	Satışla ilgili belgelerin mevzuata uygunluğunu kontrol etmek				
7	Ara Sınav				
8	Satış personelinin mevzuat hakkında eğitmek				
9	Satış personelinin mevzuat hakkında eğitmek				
10	Satış personelinin mevzuat hakkında eğitmek				
11	Satış personelinin mevzuat hakkında eğitmek Satış faaliyetlerinin mevzuata uygunluğunu takip etmek				
12	Satış faaliyetlerinin mevzuata uygunluğunu takip etmek				
13	Satış faaliyetlerinin mevzuata uygunluğunu takip etmek				
14	Satış faaliyetlerinin mevzuata uygunluğunu takip etmek				
Genel Yeterlilikler					
1-Sözleşme ve sözleşme türlerini bilir, 2-Pazarlama faaliyetleri sırasında ortaya çıkabilecek sorunların çözüm sistemlerini öğrenir.					
Kaynaklar					
Babacan, M., (2010), <i>Pazarlama Mevzuatı</i> , Detay Yayıncılık-					
Değerlendirme Sistemi					
Ara Sınav :	% 40				
Final :	% 60				
Bütünleme:					

PROGRAM ÖĞRENME ÇIKTILARI İLE DERS ÖĞRENİM KAZANIMLARI İLİŞKİSİ TABLOSU															
	PÇ 1	PÇ 2	PÇ 3	PÇ 4	PÇ 5	PÇ 6	PÇ 7	PÇ 8	PÇ 9	PÇ 10	PÇ 11	PÇ 12	PÇ 13	PÇ 14	PÇ 15
ÖK1	5	5	5	4	5	4	5	4	5	4	5	5	5	4	5
ÖK2	4	5	4	5	4	5	4	5	5	5	4	5	4	5	4
ÖK3	5	4	5	4	5	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4
ÖK: Öğrenme Kazanımları PÇ: Program Çıktıları															
Katkı Düzeyi	1 Çok Düşük			2 Düşük			3 Orta			4 Yüksek			5 Çok Yüksek		

Program Çıktıları ve İlgili Dersin İlişkisi

Ders	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11	PÇ12	PÇ13	PÇ14	PÇ15
Pazarlama Mevzuatı	5	5	5	4	5	4	5	4	5	5	4	5	4	5	4